

Economía de la Salud

3. Demanda Sanitaria

Enrique C. Seoane Vázquez, Ph.D.

Facultades de Farmacia y de Salud Pública

Ohio State University

UNINET

Mercado

- ◆ **El mercado es definido como el intercambio de bienes y servicios como resultado del contacto entre la demanda y la oferta**

Demanda

- ◆ **Definición**
- ◆ **Demanda Sanitaria**
- ◆ **Características**

Demanda

- ◆ **Cantidad de producto o servicio que los consumidores desean comprar a cada precio**

Curva de Demanda

Precio por
Consulta

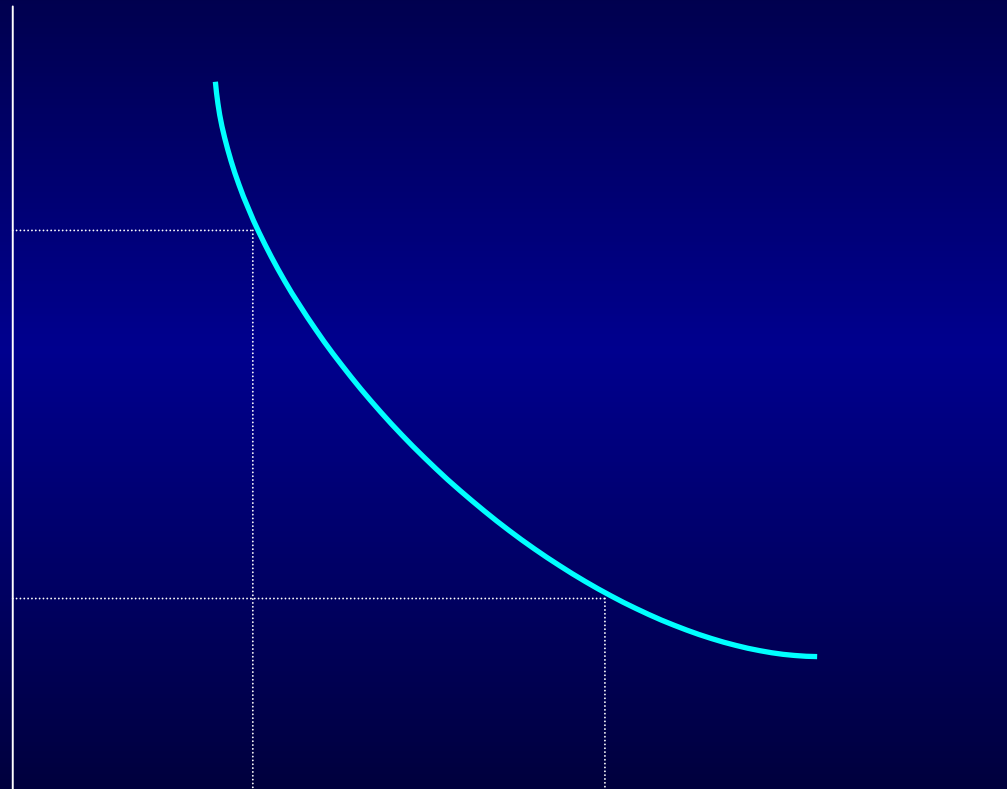
50€

10€

5 Consultas

10 Consultas

Cantidad de
Consultas



Demanda Sanitaria

Sanidad



Salud



Utilidad

**- Trabajo-
-Ocio-**

Aspectos Únicos de la Demanda Sanitaria

- ◆ Demanda universal
- ◆ Incertidumbre
- ◆ Sanidad como un derecho
- ◆ Externalidades
- ◆ Escasa información del consumidor
- ◆ Demanda inelástica
- ◆ Seguro sanitario

Demanda Universal

- ◆ **Todas el mundo necesita sanidad en algún momento de su vida**

Incertidumbre

- ◆ **La enfermedad suele ser imprevisible**
- ◆ **Los resultados del tratamiento varían con cada persona**
- ◆ **No existe seguridad acerca de la eficacia del tratamiento**

Sanidad como un Derecho

- ◆ **Ética y salud**
- ◆ **La sanidad se considera un derecho básico en muchos países**
- ◆ **Reconocimiento legal**

Externalidades

- ◆ **Una persona enferma puede crear costes y beneficios que son asumidos por otras personas**
 - **Ej. En el caso de la gripe, si una persona se vacuna reduce la posibilidad de contagio a otras personas**

Escasa Información del Consumidor

- ◆ **El consumidor no suele conocer ni el tratamiento ni su coste**
- ◆ **El medico es el agente del paciente**

Proceso de Toma de Decisiones en Sanidad

- ◆ **Decisión en la compra de un bien**
 - Necesidad
 - Preferencias
 - Dinero
 - Decisión
 - Pago
 - Uso
- 
- ```
graph LR; N[Necesidad] --> C[Consumidor]; P[Preferencias] --> C; D[Dinero] --> C; Dec[Decisión] --> C; Pag[Pago] --> C; U[Uso] --> C;
```

# Proceso de Toma de Decisiones en Sanidad

- ◆ **Decisión compra de servicios sanitarios**
  - Necesidad (paciente y profesional)
  - Preferencias (profesional)
  - Dinero (financiador)
  - Decisión (profesional)
  - Pago (financiador)
  - Uso (paciente)

# Proceso de Toma de Decisiones en Sanidad

- ◆ **Bien normal**
  - Consumidor
- ◆ **Sanidad**
  - Paciente
  - Profesional
  - Financiado

# **Demanda Inelastica**

- ◆ **Si incrementamos el precio el consumo se reduce en menor proporción que en los bienes normales**

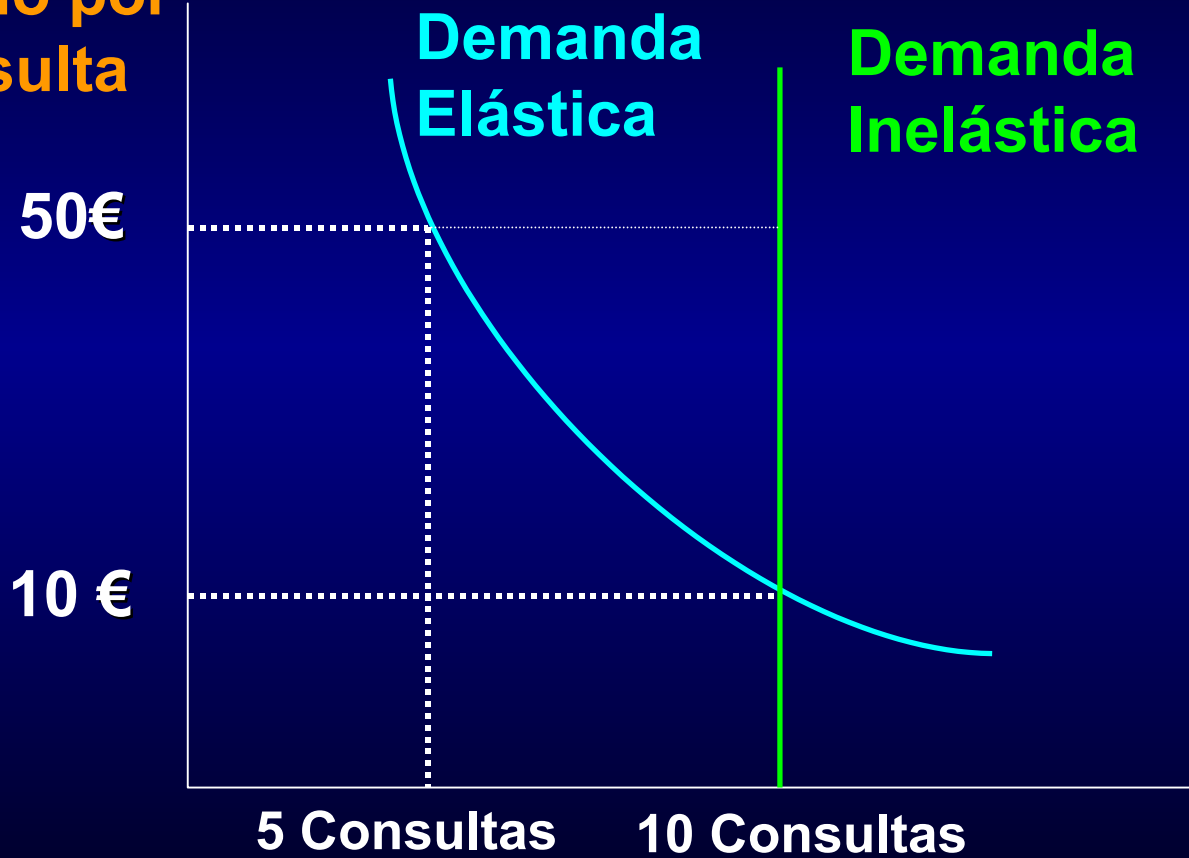




**“Hemos estudiado su caso cuidadosamente y simplemente, no puede permitirse el estar enfermo”**

# Curva de Demanda Inelástica

Precio por Consulta



Cantidad Consultas

# Seguro Sanitario

- ◆ **El seguro sanitario cubre el riesgo**
- ◆ **Afecta la forma en que los servicios sanitarios son provistos y el comportamiento de los consumidores**
- ◆ **Los pacientes saben más de su salud que las aseguradoras**

# Seguro Sanitario Público

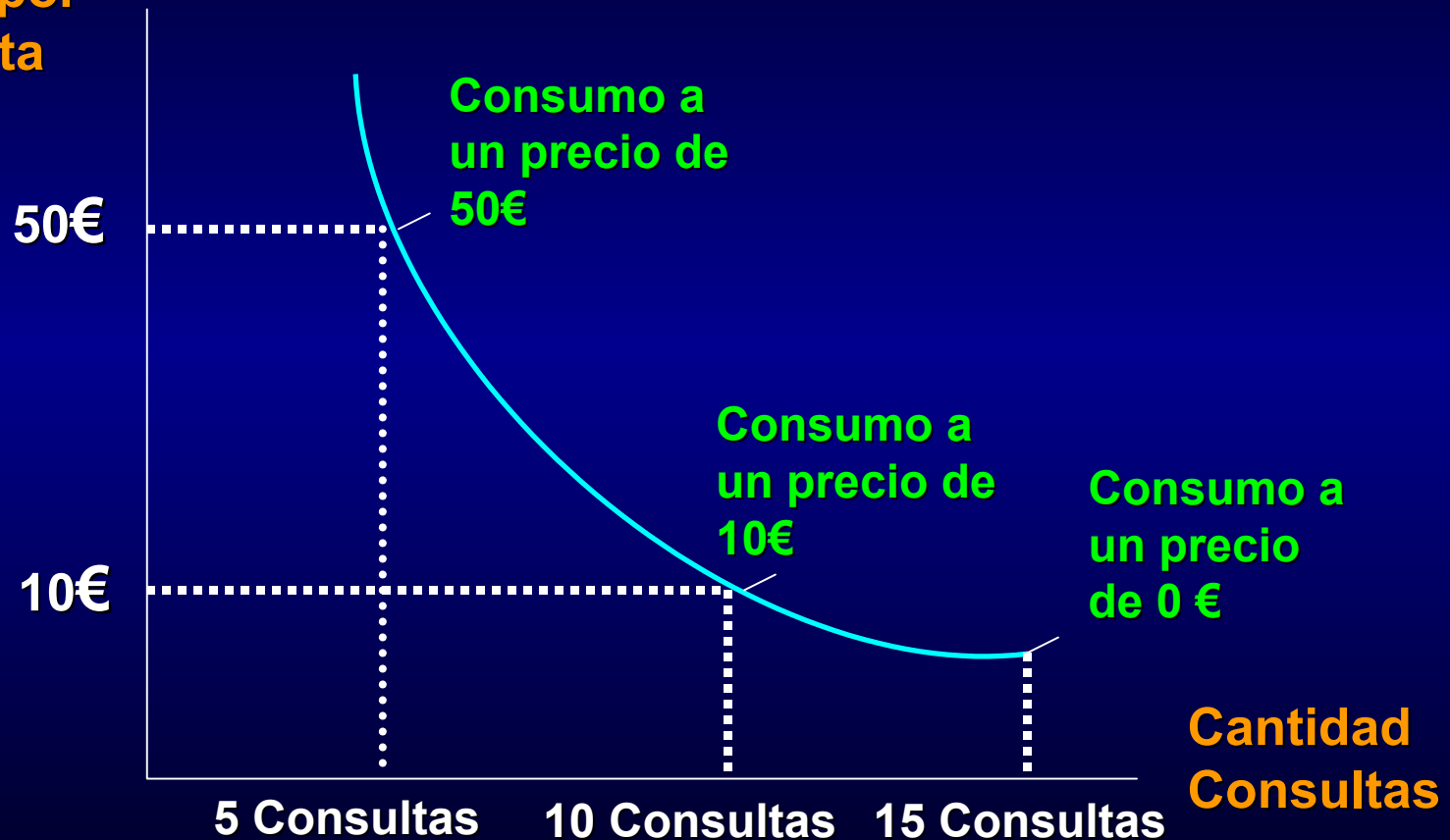
- ◆ Problemas de gestión
- ◆ Necesidad de decidir el nivel y calidad de la atención sanitaria
- ◆ Listas de espera

# Seguro Sanitario Privado

- ◆ **Parte de la población puede preferir no asegurarse**
- ◆ **Selección adversa**
  - **Problemas de aseguramiento cuando el evento es seguro: ancianos, crónicos**
- ◆ **El precio regula el acceso, no hay listas de espera**

# Maximización del Consumo por los Asegurados (*Moral Hazard*)

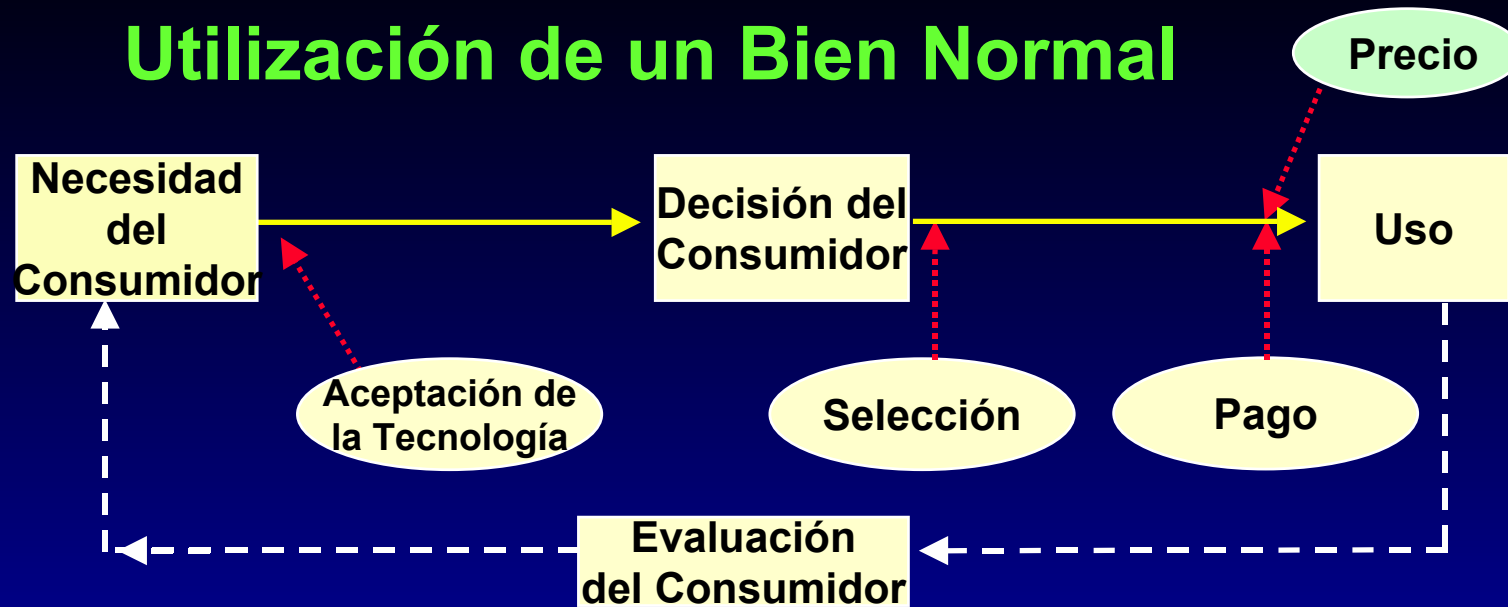
Precio por  
Consulta



# Complejidad de la Demanda Sanitaria

- ◆ El que decide no utiliza ni paga
- ◆ El que paga no decide ni utiliza
- ◆ El que utiliza no decide ni paga

## Utilización de un Bien Normal



## Utilización de un Medicamento

